

Nieuwe kansen,
nieuwe klanten,
*nieuwe
samenwerking*





Een mooie toekomst *als Iris Eye Clinics Selected Partner*

De wereld verandert in hoog tempo en er zijn meer mogelijkheden dan ooit op het gebied van scherp zien. Meestal kiezen mensen voor een bril of contactlenzen. Maar steeds vaker gaan ze ook op zoek naar andere, permanente kijkoplossingen, zoals ooglaseren, voorzetlenzen of een lenswissel. Bijvoorbeeld als een bril of contactlenzen

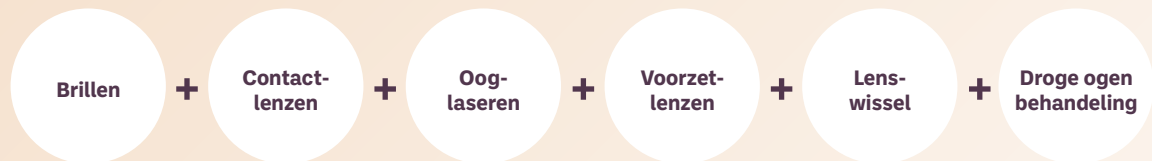
niet mogelijk of wenselijk zijn. Ze zijn goed geïnformeerd, mondig en bereid om in zichzelf te investeren. Als toekomstgerichte optiekzaak of oogprofessional kun je voor deze mensen een belangrijke rol spelen. Zeker als Iris Eye Clinics Selected Partner!



Altijd de beste kijkoplossing *voor je klanten*

Een optiekzaak die refractieve behandelingen aanbiedt, is dat niet tegenstrijdig? We snappen dat je dit wellicht denkt, maar zo vreemd is het eigenlijk niet. Ga maar na; er zijn vele duizenden mensen die geen bril of contactlenzen willen of kunnen dragen. Ook deze interessante en omvangrijke groep van potentiële klanten wil je graag **de beste kijkoplossing** kunnen bieden. Dat kan als Iris Eye Clinics Selected Partner!

Nieuwe klanten én extra service aan bestaande klanten



Bestaande klanten die geen bril of contactlenzen meer willen

Het overgrote deel van je bestaande klanten kiest voor een bril of contactlenzen. Slechts een klein percentage heeft nu of later mogelijk interesse in een refractieve behandeling. Als Selected Partner kun je hen dan optimaal te woord staan en integer adviseren over de behandelingen. Daarnaast kun je je klant begeleiden richting de behandeling en vanuit de winkel de door ons voorgeschreven nazorg verlenen.

Nieuwe klanten die geen bril of contactlenzen willen

Interessanter is de omvangrijke groep mensen, voor wie een bril of contactlenzen geen optie is. Op deze potentiële klanten gaan we ons richten met een effectieve marketingcampagne. En als Selected Partner is jouw zaak voor deze klanten het eerste aanspreekpunt.

Bestaande én nieuwe klanten met beginnende staarklachten

Tot slot is er nóg een belangrijke en omvangrijke groep klanten. Denk aan de wat oudere mensen, bestaande en nieuwe klanten, die te maken krijgen met staarklachten. Als Selected Partner kun je deze klanten vanaf een jaar of 55 professioneel adviseren over de mogelijkheden van een gepersonaliseerde lenswissel.

Jij blijft het aanspreekpunt!

Goed om te weten: in alle gevallen ontvang je als Selected Partner een interessante vergoeding voor een doorverwijzing. Ook blijf je zelf in verbinding staan met je klanten. Na de refractieve ingreep ben en blijf jij het aanspreekpunt voor nazorg, oogdruppels, zonnebrillen en een eventuele (lees) bril.



See free,
live free



*“Een bril of contactlenzen,
dat is niks voor mij”*

Mijn leven is druk en actief. Ik ben altijd bezig met mijn gezin, vrienden, sporten en hobby's. Maar ook met mijn werk en collega's. Ik heb een goede baan en verdien lekker. Bijna elk jaar krijg ik een bonus, waar we leuke dingen mee doen.

Sinds een tijdje heb ik een bril en daarnaast draag ik contactlenzen. Maar eigenlijk is dat niet echt ideaal in combinatie met mijn sportieve levensstijl. Veel te veel gedoe!

Ik denk erover om mijn ogen te laten laseren. Of misschien zijn er wel andere mogelijkheden voor de lange termijn. Zo sprak ik laatst iemand die voorzetlenzen heeft genomen. Geen idee hoe dat precies werkt.

Ik zou het fijn vinden als ik een onafhankelijk advies kon krijgen over wat het beste is voor mijn situatie. Het liefst persoonlijk en als het kan in de buurt. Ik heb geen zin om meteen een afspraak te moeten maken bij een kliniek.

Aangenaam, *wij zijn Iris*

Iris Eye Clinics is een initiatief van medisch specialisten; gerenommeerde oogartsen, professionals uit de oogheelkunde en een netwerk van lokale optiekzaken en optometristen. Wij beschikken over een hypermoderne oogkliniek in Boxtel en optometrische centra in Nederland en België.

Hechte samenwerking

Ons doel is om via een hechte samenwerking met lokale optiekzaken en optometristen klanten altijd **de beste kijkoplossing** te bieden. Dat kan een bril of contactlenzen zijn, maar ook een ooglaserverbehandeling, voorzetlenzen of een lenswissel behoort tot de mogelijkheden.

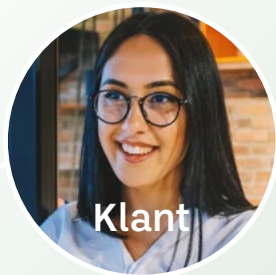
Samen maken we het verschil

Door samen te werken kunnen we het verschil maken. Dat is onze stellige overtuiging. Als een klant niet voor een bril of contactlenzen wil of kan kiezen, is deze klant nog steeds interessant en

rendabel voor jou als Selected Partner. Wij leren je alles over de verschillende refractieve behandelingen, zodat jij je klanten hierover professioneel kunt informeren.

Vooronderzoeken en nazorg

Naast het informeren van je klanten kun je als optometrist ook de vooronderzoeken en de nazorg doen. Uiteraard ontvang je in ruil voor een doorverwijzing altijd een interessante vergoeding. Wij betrekken je gedurende het gehele traject en je hebt daarbij steeds contact met onze kliniek en de behandelend oogspecialist.



Het Iris
Ecosysteem



Kennis als *onderscheidend vermogen*

Als het om de ogen van je klanten gaat, is kennis cruciaal. Heel veel kennis heb je al, zeker van brillen en contactlenzen. Om ook professioneel te kunnen adviseren over ooglaseren, voorzetlenzen en lenswissels, nodigen we je graag uit bij Iris Eye Clinics.





Samenwerken met oogartsen

In onze kliniek praten we je helemaal bij over de mogelijkheden én onmogelijkheden van refractieve behandelingen. Ook ontmoet je de oogartsen en oogprofessionals, die werkzaam zijn bij Iris Eye Clinics. Zij laten je zien wat er allemaal mogelijk is en hoe het in z'n werk gaat. Met de kennis die je zo opdoet, ben je perfect in staat om klanten te woord te staan en professioneel te adviseren.

Je blijft up-to-date

Ook gedurende onze samenwerking houden we je als Selected Partner regelmatig op de hoogte van nieuwe ontwikkelingen en mogelijkheden op het gebied van refractieve behandelingen.

Iris Eye Clinics Academy

In de Iris Eye Clinics Academy gaan we nóg dieper in op de materie en bieden we ook bijscholingsprogramma's aan optometristen.



See free,
live free



“Ik heb beginnende staarklachten. Wat nu?”

Dat ik te maken zou krijgen met staar, stond voor mij wel vast. Mijn ouders hadden het ook en nu ik 57 ben, begint mijn zicht langzaam te vertroebelen. Voorlopig kan ik er nog wel mee leven, maar het gaat nooit meer beter worden, vrees ik.

Staar is voor mij extra vervelend, want ik ben een fervent fietser. Ook lees ik graag en kijk ik veel films. Ik ben verder kerngezond en heb nog volop plannen voor de toekomst.

Een staaroperatie is op termijn onvermijdelijk, dat realiseer ik me. Maar wat is het goede moment? En wat zijn de mogelijkheden om meteen mijn zicht voor veraf en dichtbij te corrigeren? Ik heb me wel eens laten vertellen dat er met een lenswissel veel meer mogelijk is.

Maar hoe werkt het nou precies? Wat zijn de kosten? Wat vergoedt mijn zorgverzekering? En hoe gaat zo'n lenswissel in z'n werk? Daar zou ik wel eens met iemand in de buurt over willen praten.

Effectieve communicatie *en praktische support*

Zichtbaarheid op locatie

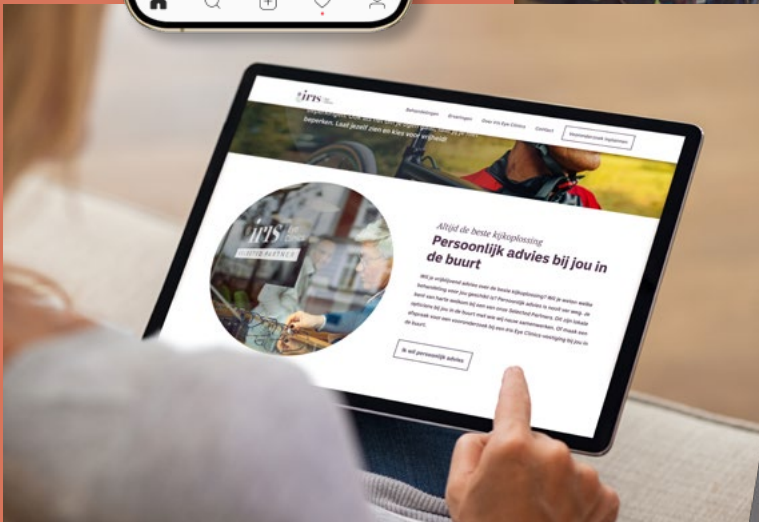
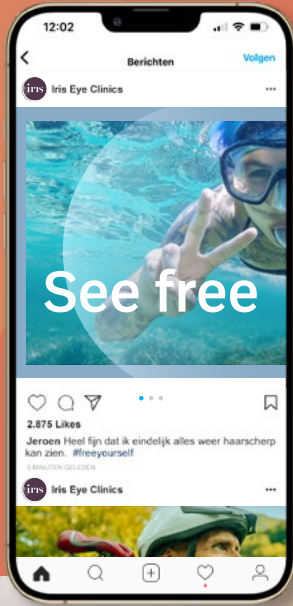
Als je Iris Eye Clinics Selected Partner wordt, dan mag je daar trots op zijn! Om ervoor te zorgen dat je herkenbaar bent als onze partner, zorgen wij voor een passende en subtiele uitstraling. Uiteraard met alle respect voor de identiteit van jouw zaak. Als Selected Partner kun je kosteloos gebruik maken van aantrekkelijk POS-materiaal.

Effectieve marketingcampagne

Om Iris Eye Clinics op de kaart te zetten én te zorgen voor nieuwe klanten in jouw zaak, rollen we een effectieve, landelijke reclamecampagne uit. Als Selected Partner profiteer je uiteraard optimaal mee van onze marketinginspanningen.

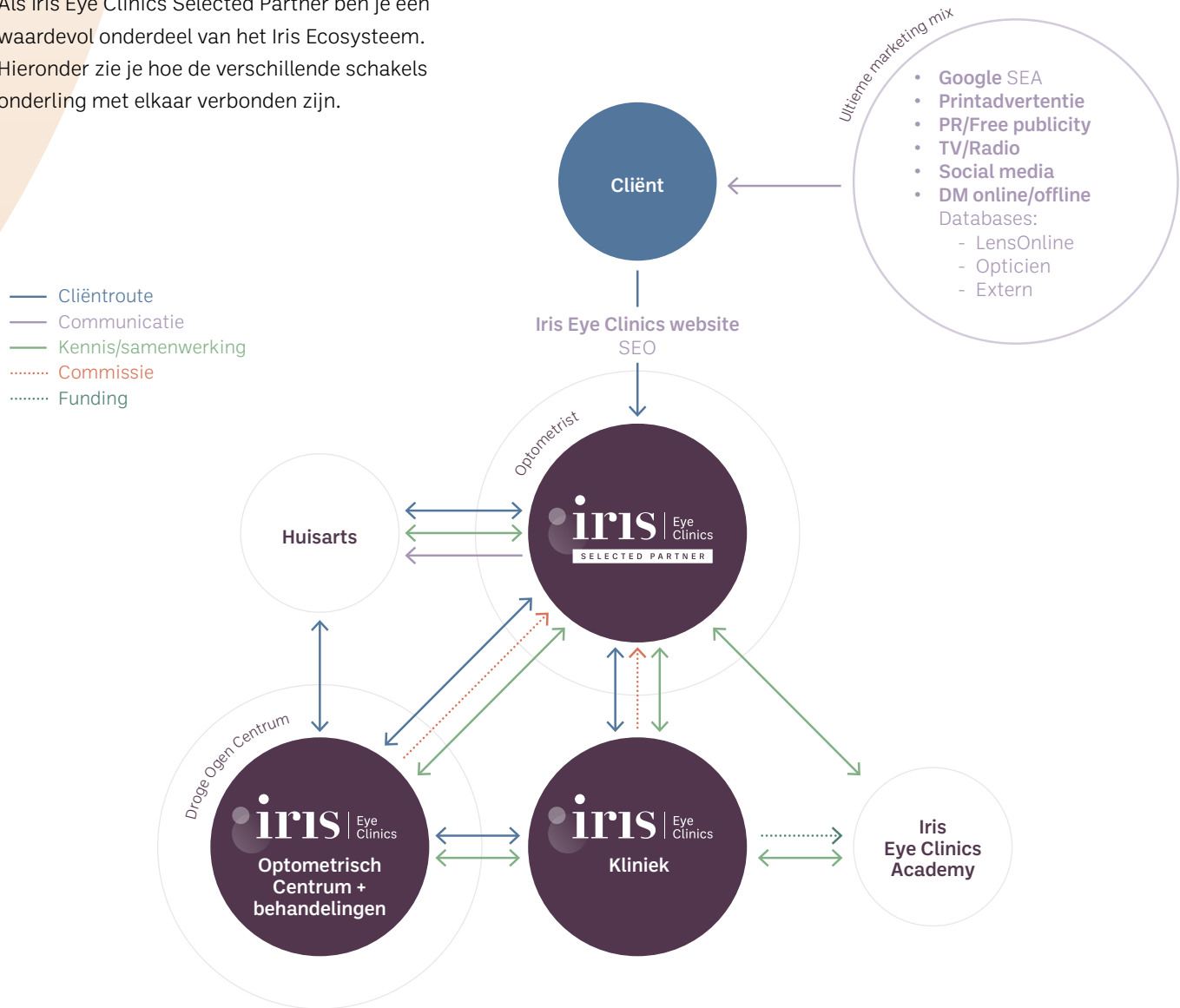
We helpen je graag

Een Selected Partner word je niet zomaar. Want met 'Partner' bedoelen we een hechte samenwerking voor de lange termijn. Wij investeren graag in deze samenwerking en we staan je als partner op alle mogelijke manieren terzijde.



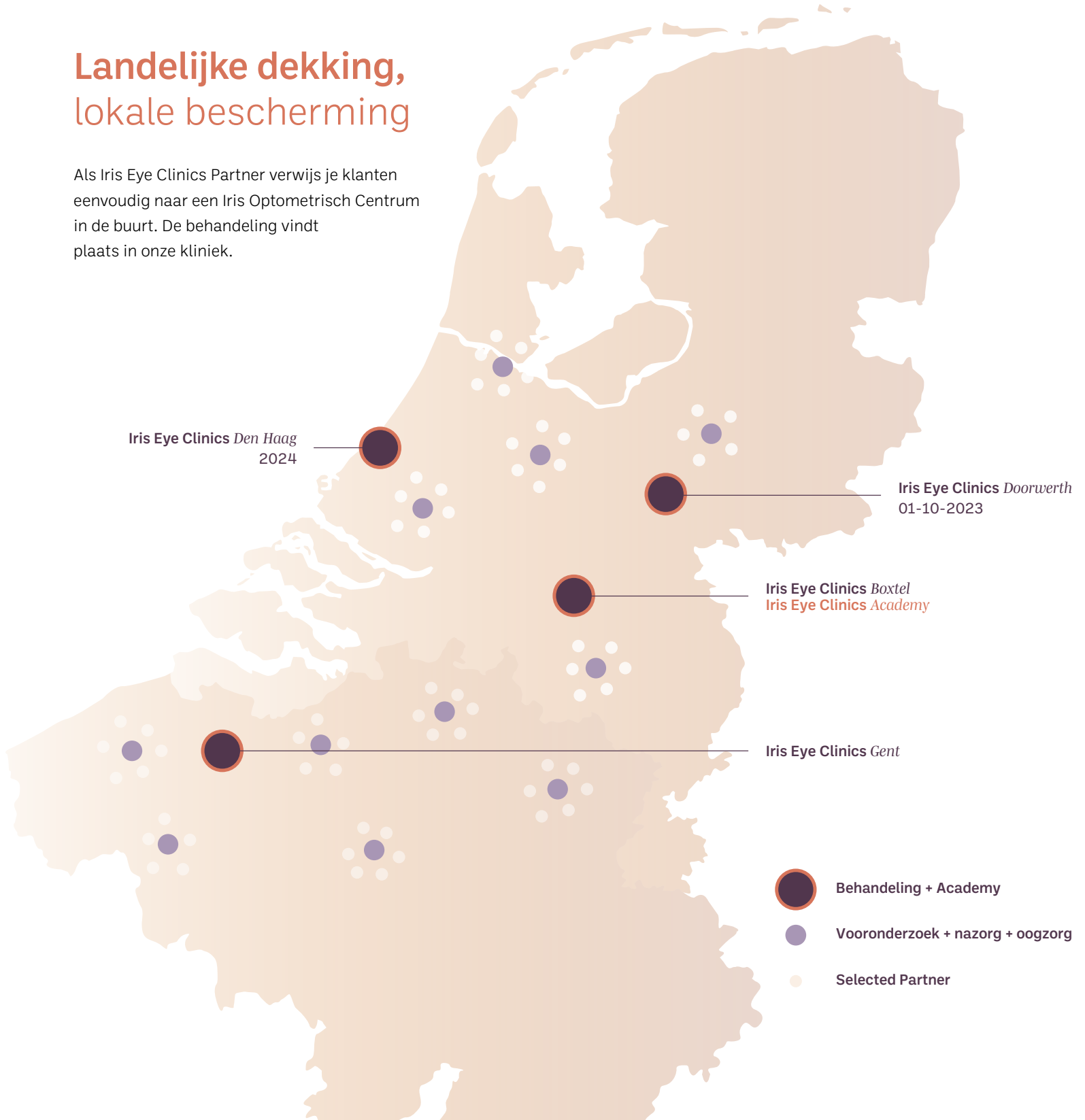
Het Iris Ecosysteem

Als Iris Eye Clinics Selected Partner ben je een waardevol onderdeel van het Iris Ecosysteem. Hieronder zie je hoe de verschillende schakels onderling met elkaar verbonden zijn.



Landelijke dekking, lokale bescherming

Als Iris Eye Clinics Partner verwijst je klanten eenvoudig naar een Iris Optometrisch Centrum in de buurt. De behandeling vindt plaats in onze kliniek.



Meer weten?

Je contactpersoon is Richard Meulesteen.
Stuur een e-mail naar r.meulesteen@iriseyeclinics.eu
en we nemen contact met je op.